

人材業界 15年の現役ヘッド ハンターが語る後継者の外部承継 を成功させる最新ケーススタディ

主催：事業承継センター株式会社

年間約 600 名の転職を検討されている方にお会いしている立場から事業承継のなかでも 近年増えている外部承継についてお話しします。インターネットで繋ぐだけの事業承継支援サービスが増えていますが、皆さま事業承継士が関わるからこそ出せる付加価値があります。その知識武装になるノウハウをお教えします！



講師略歴

※本セミナーを受講すると、事業承継士の継続ポイント4pが加算されます。

<講演内容>

2018年10月30日(火) 18:30~

- ・人材紹介、ヘッドハンターの人材サーチ方法
- ・後継者分類とその傾向について
- ・外部承継成功のポイント
- ・外部承継の実例
- ・経営者と議論すべき人材見極めのポイント
など

水野 歩

(事業承継士 / 中小企業診断士)

エンワールド・ジャパン株式会社

日系企業部門 部長

CxOプラットフォーム事業責任者

1980年愛媛県生まれ。甲南大学卒業。東証一部上場したエンジャパンに2003年新卒入社で現在に至る。大阪→最年少で神戸支社長→最年少で海外子会社(北京)副社長として約100名の中国人スタッフと勤務。帰国後、部長、コンサルティング部門を経て、現在のエンワールド・ジャパンに所属。主にエグゼクティブ層向けの人材紹介、ヘッドハンティングを行う部門で部長職をしつつ、新規事業である事業承継、M&A後の後継者採用を行っている。

e-mail info@jigyousyoukei.co.jp