


マーケティングセミナー *Business to Business* 編

中小企業の営業力を強化する仕組みづくり ~自社の“ウリ”を活かした“戦略的営業”への転換~

中小企業は長年、下請制度におけるつながりや人的ネットワークに依存してきた傾向があり、組織的営業の経験が不足しています。経営環境が厳しさを増す今、中小企業も従来のやり方から脱却した戦略的営業への転換が求められています。そのためには、自社の強みを活かし、“営業マンの経験やセンスに頼らない”“営業をしたことがない企業でも成果があがる”営業の「仕組み」を作ることが急務です。今回のセミナーは講義と演習を通して、自社の営業の課題や“ウリ”を明確化するとともに、営業の仕組み化につながる個別企業の提案書を作成することを目指します。さらに、希望者には後日、マーケティングに関する個別無料相談会も開催します。

とうじょう ゆういち
東條 裕一氏
株式会社 エッグス・コンサルティング 代表取締役



講師プロフィール

1963年生まれ。明治学院大学経済学部卒業後、損害保険会社を経て2003年中小企業診断士として独立し、07年(株)エッグス・コンサルティング設立。損保代理業に対する営業企画、販売支援を行ってきた経験を生かし、売れる仕組みを構築するコンサルティング及び新たな仕組みの提案を得意としている。中小企業大学校講師や東京リーガルマインド講師など企業研修・セミナー多数実施。

- 講演内容**
- 「営業の仕組み化」についての講義
営業の課題、組織的営業のすすめ、自社の“ウリ”の明確化、提案力など
 - 事例をもとにした演習
 - 戦略的営業を実現する自社の提案書を作成

開催日時 平成23年 **7月13日** 水 **15:00~18:00**

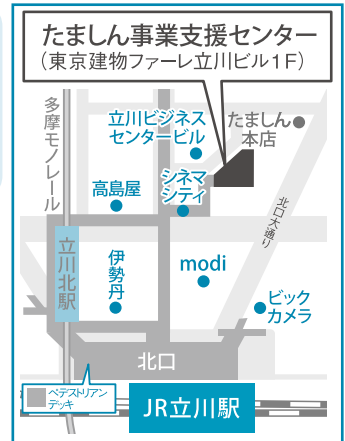
会場 たましん事業支援センター (立川市曙町2-8-18 東京建物ファール立川ビル1F)

参加費 BOB会員・非会員ともに無料 **定員** 20人

申込締切 平成23年7月6日(水)

個別無料相談会 7月19日(火) 9:00~17:00の間に1社30分程度を予定

- 申込書に必要事項をご記入いただき、裏面のアンケートにご回答いただいた上、BOB事務局までFAXでお申し込みください。
- ホームページからお申し込みいただけます。その際は別途、裏面のアンケートにご回答いただき、BOB事務局までFAXでお送りください。



※駐車場の利用はご利用できません。
お車のみの来場が可能です。

お問合せ・お申込み 下記の申込書に必要事項をご記入のうえ、事務局まで **FAX** にてお申し込みください。
ホームページからお申込みいただけます! <http://www.bob-net.jp>

たましん法人総合サービスBOB事務局 運営:株式会社多摩情報メディア
TEL:042-526-7730 FAX:042-526-7793

〒190-0012 東京都立川市曙町2-8-18 東京建物ファール立川ビル1F

貴社名	<input type="checkbox"/> BOB 会員企業 / <input type="checkbox"/> 非会員 <input checked="" type="checkbox"/> (チェックを付けてください)					
	BOB会員番号 (BOB会員企業のみ記入)					
業種	お取引店舗名 多摩信用金庫					店
住所	〒					
TEL	FAX					
メールアドレス	役職・ご担当者名					
参加者 <small>※記入欄が足りない場合は、本紙をコピーしてお使いください。</small>	氏名	役職	年齢	氏名	役職	年齢
			才			才
			才			才

※ご記入いただいた個人情報は、たましん法人総合サービスBOBでの業務及びサービスに対して使用し、それ以外の目的で使用することはありません。